



## Semaine des Océans – Ocean Week : Colloque international

### « De la science des Océans à l'économie bleue : bâtir la transition durable »

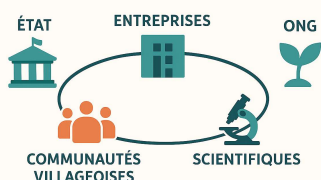
03 – 05 Juin 2026, Toliara, Madagascar

## Algues et concombres de mer sous l'angle de la sociologie

Melissa Schneider – Université de Liège, Belgique

Ma thèse de doctorat porte sur la **gouvernance des ressources marines et l'accès au littoral de la région d'Atsimo-Andrefana** et interroge les **effets en matière de développement local** du secteur aquacole.

### ARÈNE



### CHAÎNE DE VALEUR



- ✓ Image 1 – module d'algues, Sarodrano, mai 2025
- ✓ Image 2 – récolte d'algues, Tampolove, avril 2026,
- ✓ Image 3 – Séchage, nettoyage et emballage d'algues, Sarodrano mai 2025
- ✓ Image 4 – comptage pêche concombre de mer, Ambomailaky, mai 2025
- ✓ Image 5 – nettoyage de concombre de mer, Tuléar, avril 2026
- ✓ Image 6 – technique d'enquête, représentation mentale de l'espace, Sarodrano, mai 2025

### Outils et cadres théoriques

Je mobilise plusieurs cadres théoriques : la **socio-anthropologie du changement social**, la **sociologie des marchés** et l'**écologie politique**.

Le concept **d'arène**, central dans mon travail, permet de dépasser la dimension technique de l'aquaculture pour analyser les relations entre les différents acteurs actifs dans ce secteur sur le littoral de la région Atsimo-Andrefana. La notion de **chaîne de valeur** permet de porter une attention à la répartition des revenus issus de la production et de questionner la participation des communautés villageoises dans la gestion du littoral et de ses ressources comme **biens communs**.

### Méthodologie

J'ai opté pour une **approche ethnographique**, qui consiste à aller sur le terrain pour observer directement les pratiques et les interactions. Cette approche repose sur une **immersion dans le quotidien des acteurs** et sur le croisement de plusieurs méthodes (l'**observation**, l'**analyse documentaire** et les **entretiens**). Son objectif est de comprendre les faits sociaux de l'intérieur, dans leur contexte concret, afin de produire une analyse rigoureuse et nuancée.



Image 1



Image 2



Image 3



Image 4

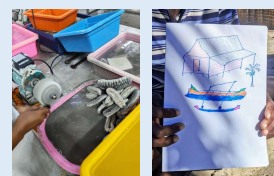


Image 5



Image 6

### Résultats



#### L'aquaculture, des opportunités pour les villageois

- ✓ Activité génératrice de revenus, perçue comme non dégradante et salubre
- ✓ Accès à des microcrédits et investissement prioritaire dans l'éducation, la maison et autres secteurs
- ✓ Structuration en association officielle avec statuts
- ✓ Prix fixé et annoncé sur contrat
- ✓ Matériel, formation et appui technique fournis par les entreprises
- ✓ Rémunération selon sa production (algoculture)
- ✓ Répartition des bénéfices de vente laissée à la gestion de l'association villageoise (holothuriculture)



#### Une exposition à de nouvelles vulnérabilités

- Cas de l'algoculture
  - ✓ Maladies (EFA, Ice ice) et chocs climatiques (cyclones)
  - ✓ Marché tendu en cas de surproduction (*Saccal*)
  - ✓ Isolée des routes maritimes
- Cas de l'holothuriculture
  - ✓ Vols et réorganisation du *village farming* par les entreprises
  - ✓ Concurrence intra-village et entre sites de *village farming*
- Transversal
  - ✓ Marché en \$ - cours du dollar
  - ✓ Aucune négociation sur le prix, vente exclusive de la biomasse aux entreprises

#### Espace littoral

- ✓ Négociation de l'espace côtier avant le lancement des productions avec l'organisation de consultations villageoises prévues par la législation
- ✓ Schémas d'occupation des espaces (couloirs pour pirogues, zones précises de pêche/culture, etc.)
- ✓ Espace régulé par une législation progressivement mise en place et entreprises meneuses, voire codécideuses (plaidoyer, structuration en association, atelier national)



Image 7

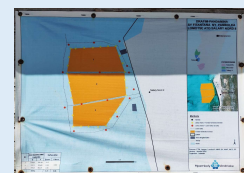
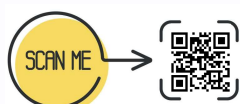


Image 8

- ✓ Image 7 – Tour de surveillance des enclos de concombre de mer, Andamilamy, avril 2026
- ✓ Image 8 – Schéma d'aménagement des espaces affiché devant un magasin d'algues, Ocean farmer, Salary Nord, avril 2026

Envie d'en savoir plus ?



[Melissa.Schneider@uliege.be](mailto:Melissa.Schneider@uliege.be)

Discutons-en !  
+32 497 198 460